

## Sie haben Energie? Dann sind Sie bei uns richtig!

Als einer der führenden Energieberater im deutschsprachigen Raum unterstützt und berät die M2 Energie GmbH Gewerbekunden und Unternehmen aus der Immobilienbranche rund um das Thema Energie.

Für unsere Innovationskraft wurden wir mit dem TOP-100-Siegel ausgezeichnet, welches uns als eines der 100 innovativsten Unternehmen im Mittelstand kennzeichnet.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## AUSSENDIENSTMITARBEITER / VERTRIEB (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie für die vertrieblichen Aktivitäten in Ihrem Vertriebsgebiet verantwortlich.

Sie helfen uns, die Aufmerksamkeit auf Seiten der Immobilienwirtschaft zu wecken und mit uns als Dienstleistungspartner gemeinsam neue Wege zu gehen. Zu Ihren abwechslungsreichen Aufgaben gehören:

- Akquisition neuer sowie aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden aus der Immobilienwirtschaft, der Industrie und dem Gewerbe
- Markt- und Wettbewerbsanalysen, Analyse potenzieller Neubestände, Präsentationen bei Kunden, Markteinführung neuer Dienstleistungsprodukte
- Koordination und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Konzeptionelle Weiterentwicklung und Erreichung von Vertriebszielen in Ihrem Vertriebsgebiet

### Was Sie mitbringen:

- Sie sind Vertriebsprofi auf allen Kanälen und haben Freude an der aktiven Kundenbetreuung
- Durchsetzungsvermögen, Einsatzfreude, Flexibilität und Belastbarkeit
- Sie verfügen über ein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick, hohe kommunikative Fähigkeiten, Empathie
- Unternehmerisches Denken, gepaart mit einer zielorientierten Arbeitsweise
- Kenntnisse im Bereich der Energieversorgung wären wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Reisebereitschaft sowie Homeoffice

### Was wir Ihnen bieten:

- Eine attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten sowie eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- Aktive Mitwirkung am weiteren Aufbau unseres aufstrebenden Unternehmens
- Ein gutes Betriebsklima und flache Hierarchien in einem dynamischen Umfeld
- Flexible Arbeitszeiten
- Fundierte Einarbeitung durch ein qualifiziertes Team
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Festes Anstellungsverhältnis
- Verkaufsgebiet nahe Ihres Wohnortes

Interessiert? Wenn Sie in einem attraktiven Arbeitsumfeld an entscheidender Stelle unser weiteres Wachstum mitgestalten wollen, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – gern auch per Mail an: [ralf.rettstadt@m2energie.com](mailto:ralf.rettstadt@m2energie.com)

